

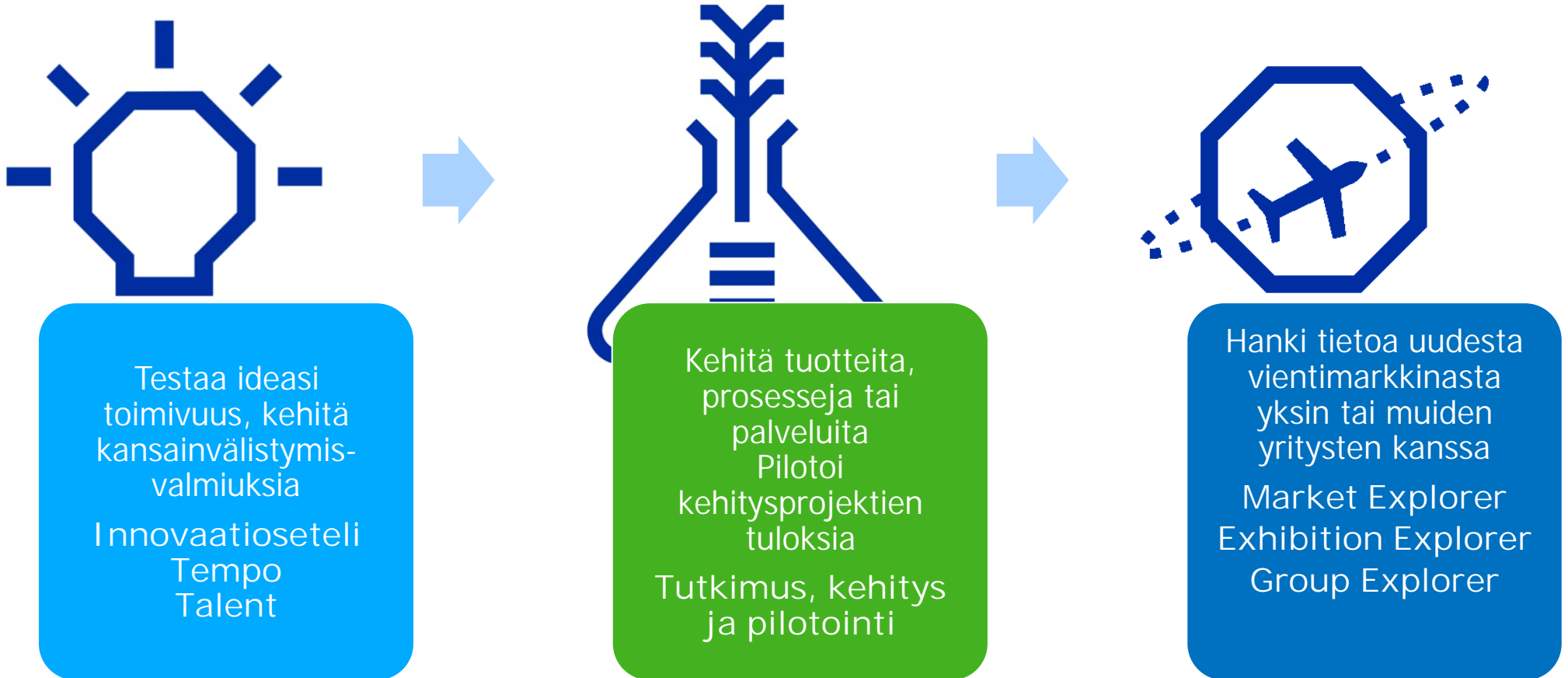
BUSINESS  
FINLAND

Team Finland Talks 24.1.2023  
Rahoituspalvelut kansain-  
välistymisen suunnitteluun



# Rahoituksen lähtökohdat

# RAHOITUSTA KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN



# TULE ASIAKKAAKSI

Tarjolla oleva palveluvalikoima laajenee, kun yritys etenee tavoitteiden mukaan kansainvälisellä kasvupolullaan.

Vastaamalla sivuillamme olevaan kartoitukseen saat heti tietää, onko Business Finland oikea taho tarjoamaan rahoitus- ja kansainvälistymispalveluita yrityksellesi.

Kartoitus sopii startup- ja pk-yrityksille. Sen tekemiseen menee 5-10 minuuttia ja sitä ei voi tehdä toisen yrityksen puolesta.

Tarjoamme rahoitus- ja asiantuntijapalveluita Suomeen rekisteröidyille yrityksille, jotka haluavat kasvaa ja kansainvälistyä. Koko palveluvalikoimamme ei ole käytössä heti alusta alkaen, vaan laajenee, kun yritys etenee tavoitteiden mukaan kansainvälisellä kasvupolullaan. Katso palvelukohtaiset kriteerit palveluiden omilta sivuilta.

## Startup- ja pk-yritykset

Business Finlandin asiakkaita voivat olla startup- ja pk-yritykset, joilla on

1. suomalainen Y-tunnus ja todellista yritystoimintaa Suomessa
2. riittävät rahalliset resurssit kansainvälistymiseen
3. monipuolinen osaaminen ja tiimi: vähintään 2 hlöä täysipäiväisesti töissä yrityksessä Suomessa
4. halu kasvaa kansainvälisillä markkinoilla
5. kilpailuetu kansainvälisillä markkinoilla

Vastaa yritystäsi koskeviin kysymyksiin ja saat heti tietää, onko Business Finland oikea taho tarjoamaan rahoitus- ja kansainvälistymispalveluita yrityksellesi. Kartoitus sopii startup- ja pk-yrityksille. Kartoituksen tekemiseen menee 5-10 minuuttia ja sitä ei voi tehdä toisen yrityksen puolesta. Vastaa kysymyksiin rehellisesti, niin osaamme suositella vain yrityksellenne aidosti sopivia palveluita.

SIIRRY KARTOITUKSEEN [↗](#)

# Rahoituksen saamisen kompastuskiviä

Kehitettävä idea ei ole konkreettinen

Projektin sisältö on kuvattu ylimalkaisesti

Projektin sisältö painottuu myyntiin, markkinointiin tai muuhun operatiiviseen toimintaan

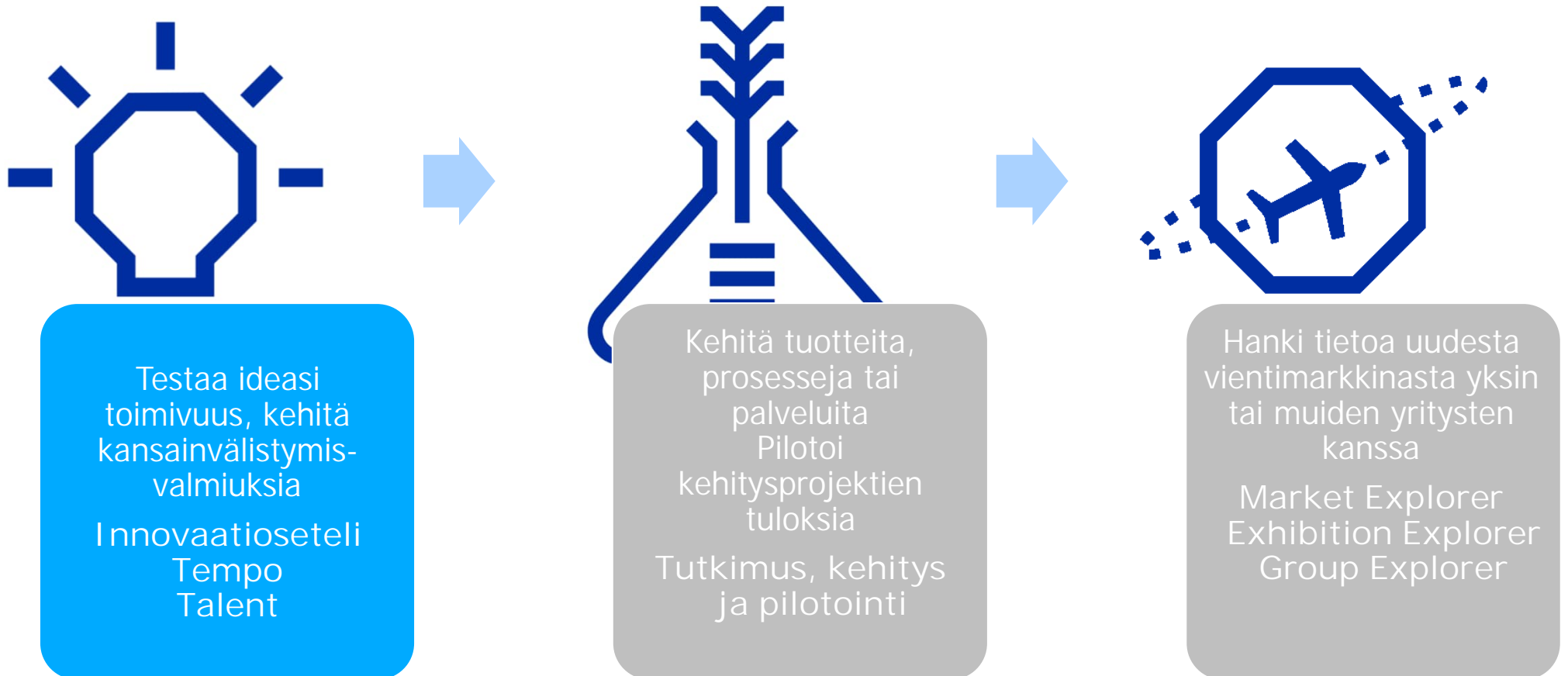
1. suomalainen Y-tunnus ja todellista yritystoimintaa Suomessa
2. riittävät rahalliset resurssit kansainvälistymiseen
3. monipuolinen osaaminen ja tiimi: vähintään 2 hlöä täysipäiväisesti töissä yrityksessä Suomessa
4. halu kasvaa kansainvälisillä markkinoilla
5. kilpailuetu kansainvälisillä markkinoilla

Kehitettävällä idealla on uutuusarvoa yritykselle itselleen, mutta ratkaisu ei erotu kilpailijoista

Tiimi on liian pieni ja/tai avainhenkilöt jakavat aikansa monen yrityksen kesken

Yrityksellä ei tarvittavaa omarahoitusta

# RAHOITUSTA KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN



# INNOVAATIOSETELI

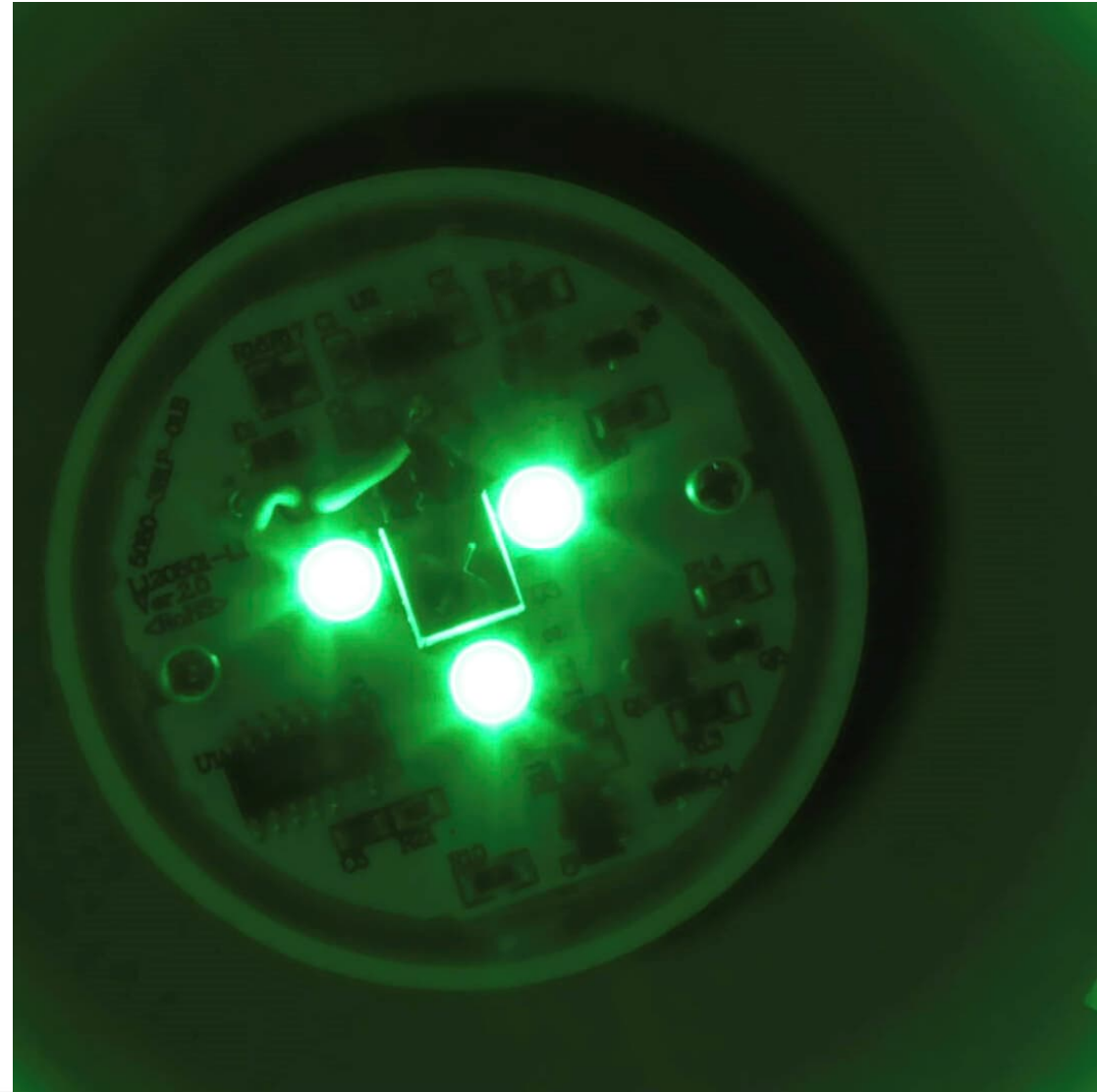
Innovaatioseteli on tarkoitettu pk-yrityksille, joiden tuote- tai palveluidealla on potentiaalia kansainväliseen kasvuun.

Innovaatiosetelin avulla voit ostaa asiantuntijapalveluita, jotka tuovat yrityksesi uutta, innovaatiotoiminnassa tarvittavaa tietoa ja osaamista.

Avustuksen määrä on 6 000 euroa ja 100 % ostettujen palvelujen arvonlisäverottomasta hinnasta. Avustus maksetaan sen jälkeen kun projektin on toteutettu ja yritys on maksanut palveluntuottajan laskun.

Yrityksesi voi saada setelin vain kerran.

[WWW.BUSINESSFINLAND.FI/INNOVAATIOSETELI](http://WWW.BUSINESSFINLAND.FI/INNOVAATIOSETELI)



# TEMPO

Tempo-rahoitus on tarkoitettu alle 5-vuotiaille pienille yrityksille, joiden idea erottuu kansainvälisillä markkinoilla nyt tarjolla olevista ratkaisuista.

Rahoitettavan projektin koko on enintään 80 000 euroa, josta avustuksen osuus 75% ja enintään 60 000 euroa. Avustuksesta 70% (max 42 000 euroa) maksetaan enakkona.

Tempo-projektin pitää sisältää tasapuolisesti markkinoiden selvittämistä, asiakaspalautteen keräämistä sekä liiketoimintamallin, teknologian ja yrityksen kehittämistä, esimerkiksi:

- kansainvälistymisstrategian tekeminen
- markkinaselvitykset, tuote- ja palvelukonseptin kysynnän testaaminen tai pilotointi asiakkailta, koemarkkinointi
- kansainvälistä kasvua tukevan johtamisen, toimintatapojen ja organisaation kehittäminen

Tempo-projektin jälkeen yrityksellänne on valmiudet edetä tutkimus- ja kehittämisprojektiin.

[WWW.BUSINESSFINLAND.FI/TEMPO](http://WWW.BUSINESSFINLAND.FI/TEMPO)





# TALENT

Rahoitus sopii pk- ja midcap-yrityksille, jotka haluavat luoda kansainvälistä kasvua tukevia työ-, organisaatio- ja johtamiskäytäntöjä sekä parantaa kykyään rekrytoida kansainvälisiä osaajia.

Avustuksen määrä on 20 000 - 50 000 euroa ja se kattaa 50% palkoista ja ostettavista palveluista.

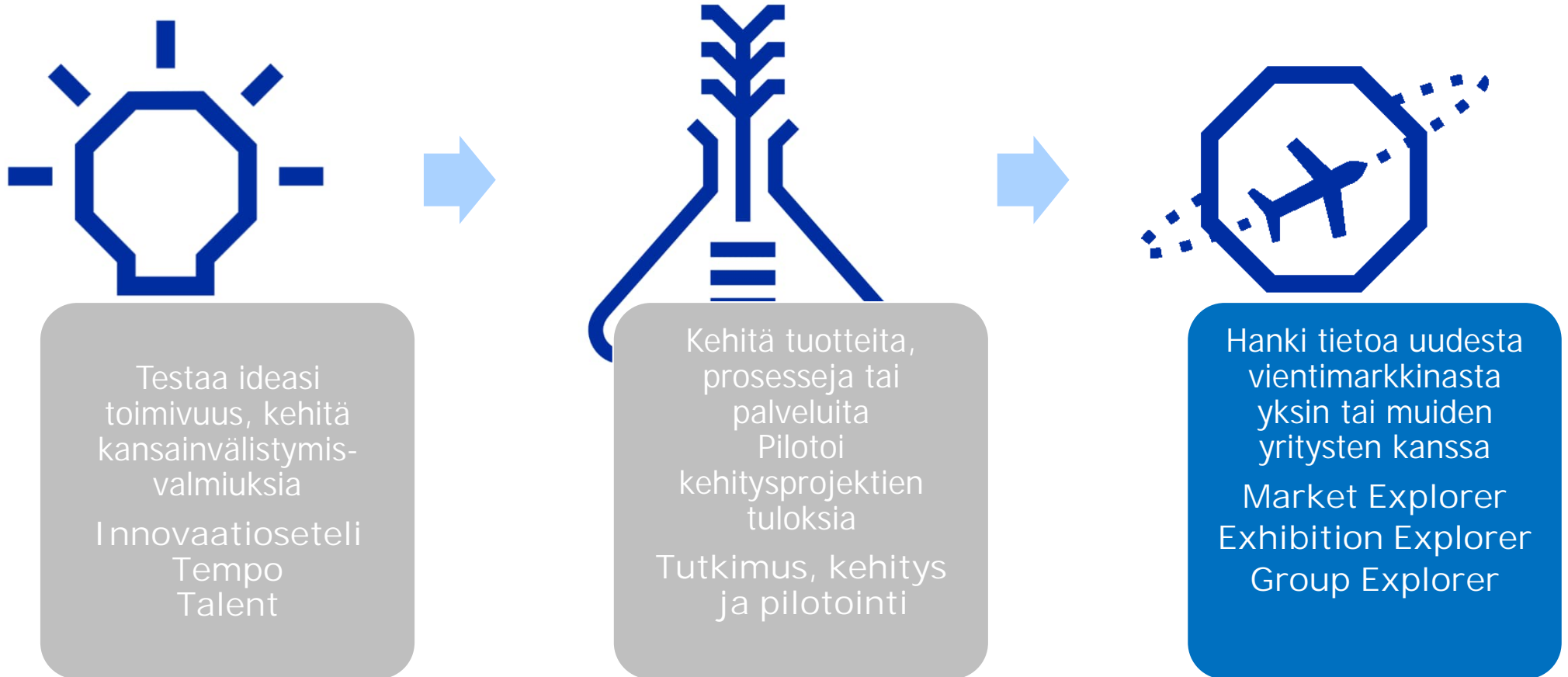
Kehittämisen kohteina ovat esim.

- rekrytointiprosessin uudistaminen
- kansainvälisen toimintakulttuurin rakentaminen
- esihenkilötyön muutos
- uusien toimintamallien pilotoinnit/kokeilut

[www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/rahoitus/talent-rahoitus](http://www.businessfinland.fi/suomalaisille-asiakkaille/palvelut/rahoitus/talent-rahoitus)



# RAHOITUSTA KANSAINVÄLISEN KASVUN ERI VAIHEISIIN



# MARKET EXPLORER

Rahoitus on tarkoitettu yli 5-vuotiaille pk- ja midcap-yrityksille. Yrityksellä on oltava vähintään idea- tai pilotointivaiheessa oleva ratkaisu, jolla on uskottava kilpailuetu kansainvälisillä markkinoilla.

Rahoitettavan projektin enimmäiskoko on 80 000 euroa, josta avustuksen osuus 50%. Projektin on sisällyttävä ostettuja asiantuntijapalveluja, minkä lisäksi rahoitusta voi käyttää omiin palkkakuluihin.

Projektin jälkeen tunnet markkinatilanteen ja voit käynnistää operatiiviset toimenpiteet ratkaisun viemiseksi kansainvälisille markkinoille.

Market Explorer voidaan myöntää yritykselle useita kertoja.

[WWW.BUSINESSFINLAND.FI/MARKET-EXPLORER](http://WWW.BUSINESSFINLAND.FI/MARKET-EXPLORER)



# GROUP EXPLORER

Rahoitus 4-10 yrityksen ryhmälle, joka on tunnistanut yhteisen merkittävän uuden kansainvälisen markkinamahdollisuuden.

Rahoituksen määrä on enintään 20 000 euroa yritystä kohti. Rahoitusta voi käyttää

- yhteisen liiketoimintamallin suunnitteluun
- jakelukanavien ja markkinoille pääsemisen tapojen kartoittaminen
- mallisopimusten teettämiseen: mallisopimusta voidaan näyttää potentiaalisille kumppaneille ja kysyä, mitä muutoksia tarvitaan, jotta yhteistyö olisi mahdollista
- Suomeen suuntautuvien ostajavierailujen järjestämiseen ja tilaisuuksiin kohdemaassa

[WWW.BUSINESSFINLAND.FI/GROUP-EXPLORER](http://WWW.BUSINESSFINLAND.FI/GROUP-EXPLORER)



# EXHIBITION EXPLORER

Pk- ja midcap-yritysten yhteisiin kansainvälisiin messuhankkeisiin vähintään neljän yrityksen ryhmälle. Ryhmän jäsenistä vähintään puolen on oltava pk-yrityksiä.

Pk-yrityksille avustus on 50% ja midcap-yrityksille 40% messukustannuksista. Avustuksen enimmäismäärä on 35 000 per yritys.

Yritys voi osallistua messuilla yhteisosastolle tai omalle, erilliselle osastolleen.

Rahoituksen käyttökohteita

- rekisteröinti- ja varauskustannukset
- messuosaston suunnittelun, toteutuksen ja purkamisen kustannukset
- yritysryhmälle räätälöidyn messuvalmennuksen

[WWW.BUSINESSFINLAND.FI/EXHIBITION-EXPLORER](http://WWW.BUSINESSFINLAND.FI/EXHIBITION-EXPLORER)





# ON AIKA AJATELLA ISOSTI

BUSINESS FINLAND NÄYTTÄÄ  
TIEN TULEVAISUUTEEN

PYSY KUULOLLA  
[Tilaa uutiskirje](#)

TUTKI MAHDOLLISUUKSIA  
[Tutustu sivustollamme](#) alallesi oleelliseen lisätietoon

OLE YHTEYDESSÄ  
Ota yhteyttä [sivustomme](#) kautta